

Stand N°D

OFFRE N°5

COMMERCIAL ITINERANT H/F

Intitulé : Commercial Itinérant H/F

Type de contrat : CDI

Durée hebdomadaire : Temps plein

Expérience (exigée, souhaitée + nombre d'année) : 3 à 5 ans

Formation nécessaire : Formation supérieur commercial type BTS

Missions :

- Maintenir et développer les ventes
- Suivi, entretien et développement du portefeuille clients dénommés
- Assurer le développement commercial d'un portefeuille clients par des actions de prospection, de visites et de vente des produits et services
- Détecter de nouveaux potentiels d'affaires chez vos clients
- Comprendre les besoins techniques des clients / prospects
- Définir les produits en fonction des demandes techniques des clients
- Relancer les offres et devis en cours (clients ou prospects)
- Visiter les clients industriels de votre secteur et conserver une relation privilégiée avec les interlocuteurs techniques et achats
- Analyser votre secteur et déployer les actions commerciales validées par votre supérieur pour augmenter le taux de pénétration du secteur