

# Stand N°75

OFFRE N°6

## Commercial H/F

**Intitulé :** Commercial

**Type de contrat :** contrat de professionnalisation

**Durée du contrat :** 12 mois

**Durée hebdomadaire :** 35h

**Expérience (exigée, souhaitée + nombre d'année) :** Débutant accepté

**Formation nécessaire :** Bac+2 obligatoire

**Missions :**

Dans le cadre d'une Licence Commerce Vente Marketing :

- **Prospection :** cibler la clientèle à prospecter, organiser sa prospection dans le but d'être le plus efficace possible, solliciter des rendez-vous et/ou pratiquer le porte-à-porte
- **RDV :** rencontrer les prospects, appréhender leurs attentes, leur proposer des solutions susceptibles de leur correspondre et argumenter pour les convaincre ; négocier et signer les contrats
- **Suivi :** rencontrer les clients pour assurer le suivi et leur proposer de nouveaux produits ou services, tenir à jour le fichier prospects et clients, relancer les prospects en attente de décision
- **Etudes :** construire de nouvelles stratégies pour améliorer ses performances, étudier les offres de la concurrence