

Stand N°5

OFFRE N°6

Attaché technico-commercial H/F

Intitulé : ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Type de contrat : CDI

Lieu : Périmètre STB

Durée hebdomadaire : Temps complet (39h/semaine)

Expérience (exigée, souhaitée + nombre d'année) : 3 à 5 ans dans le domaine des matériaux de construction ou grande surface de bricolage.

Formation nécessaire : Bac +2 en Vente/BTP

Missions :

Vous développez le chiffre d'affaires et la marge des sociétés du groupe STB, tout en garantissant la satisfaction des clients. Pour cela, vous aurez comme missions :

- Gestion et développement du portefeuille clients (artisans et entreprises).
- Mise en œuvre d'un plan de prospection.
- Proposition de nos offres et produits adaptés aux besoins des clients.
- Suivi des chantiers.
- Fidélisation du client de part la qualité de vos conseils techniques et de vos ventes.
- Optimisation de la qualité du service client.
- Développement des ventes internes/externes additionnelles.
- Participations aux opérations commerciales, salons...

Profil recherché :

- Expérimenté dans la vente, vous connaissez IMPÉRATIVEMENT les matériaux de construction de part votre expérience professionnelle antérieure.
- Vous avez une sensibilité technique et commerciale.
- Votre sens relationnel, votre polyvalence, votre rigueur seront des atouts pour occuper ce poste.
- Vous apportez un grand intérêt à la satisfaction du client.
- Vous avez le goût du challenge et un esprit d'initiative
- Autonomie